

TÈCNiques PER CONSTRUIR UN DEPARTAMENT DE COMPRES D'ALT RENDIMENT

IMPORTANT: Aquest curs s'imparteix en modalitat de Teleformació, amb classes síncrones per videoconferència en dies concrets i amb un horari estipulat. Un dels requisits per obtenir certificat és acudir al 80% de les sessions. Hi ha límit de places però s'elaborarà llista d'espera. En cas de no acudir a les dues primeres sessions, es donarà de baixa l'usuari i s'oferirà el lloc al següent en la llista.

Objectius

Oferir recursos per a construir i/o millorar les competències del departament de compres per tal d'optimitzar els resultats de l'empresa.

A qui s'adreça?

Autònoms i PIMEs de tota mena que vulguin millorar aspectes generals i particulars dels seus procediments de venda.

Requisits

Es recomana tenir coneixements bàsics d'informàtica i ús de navegadors web (nivell d'usuari).

Continguts

1. El procés de compra.
2. Etapes i desenvolupament.
3. Realització, avaluació.
4. Negociació amb proveïdors.
5. Recerca d'alternatives.
6. Estratègia de compra.
7. Aprovisionament.

Horaris

Dimarts i dijous de 17:00h a 18:30h, des del 22 d'octubre i fins el 21 de novembre. Total: 10 sessions.